

Fecha de Reunión: Agosto 30 de 2019
Lugar: Centro Industrial de Mantenimiento Integral CIMI SENA – Sala de Audiovisuales
Hora de Inicio: 7:45 a.m.
Tema: El sector metalmecánico en Santander

ORDEN DEL DÍA

1. Palabras de bienvenida.
2. Presentación SENA – Centro Industrial de Mantenimiento Integral.
3. Sector Metalmecánico en Santander.
4. INAL - Un llamado a la integración.
5. Presentación ESSI.
6. Diseño de elementos de máquina con materiales compuestos: Estudio realizado para un eje de transmisión de potencia.
7. Propositiones y varios.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. Palabras de bienvenida.

El Dr. Juan Hernando Puyana da la bienvenida a la sesión No. 126 del Comité Universidad Empresa Estado de Santander – CUEES, expresando un saludo y un agradecimiento al Dr. Orlando Ariza – Director del SENA Regional Santander, y a la Dra. Claudia Celina Marín – Subdirectora del Centro Industrial de Mantenimiento Integral CIMI del SENA, por la organización de la reunión.

La Dra. Claudia Celina Marín agradece a todos por su asistencia y manifiesta que para el Centro Industrial de Mantenimiento Integral CIMI del SENA, es de gran importancia que el CUEES se esté desarrollando en sus instalaciones.

2. Presentación SENA – Centro Industrial de Mantenimiento Integral.

En primer lugar, realiza su intervención la Dra. Claudia Celina Marín, quien comparte con los asistentes que el Centro Industrial de Mantenimiento Integral CIMI del SENA lleva 51 años prestando sus servicios en la región. Actualmente su oferta está conformada por 16 programas técnicos, 18 programas tecnológicos y 2 especializaciones tecnológicas. A continuación, presenta las certificaciones internacionales que se les otorgan a los aprendices de programas en telecomunicaciones y mecatrónica al recibir su título, y las certificaciones que han sido otorgadas al CIMI.

Seguidamente presenta el equipo humano y la infraestructura del Centro, así como la planeación estratégica que comprende tres líneas: cobertura y pertinencia, certificación de competencias y emprendimiento. De igual forma señala que el CIMI se articula con empresarios para apoyar la innovación y la competitividad a través de formación a la medida, asesoría con instructores expertos, y convocatorias de fomento de la innovación y el desarrollo tecnológico, mencionando los principales beneficios que obtienen, tanto las empresas, como el SENA. Para concluir comparte el listado de las empresas que han sido beneficiadas desde el año 2017 de estos procesos de articulación con el Centro.

Posteriormente realiza su exposición el Dr. Eduardo Niño – Vicepresidente de la Mesa Sectorial Metalmecánica del SENA, quien comienza enlistando los principales problemas que se han podido visualizar desde este espacio, como la baja participación de las alcaldías y la Gobernación en los espacios en donde se planifican y desarrollan acciones que la región necesita, la relación tangencial de las universidades con el sector productivo, la desaparición de colegios técnicos, el crecimiento de la informalidad en el sector, y la baja articulación de las empresas con el SENA.

Para finalizar comparte las acciones a desarrollar desde la Mesa Sectorial, entre las que se encuentran la realización de dos investigaciones del sector formal e informal de la metalmecánica, la puesta en marcha durante el año 2020, de un programa de pasantías con profesores especializados de la Universidad Industrial de Santander – UIS, para las empresas que lo requieran, un programa para el fortalecimiento del recurso humano de las empresas desarrollado por el SENA y las universidades, y el fortalecimiento de los colegios técnicos que aún existen en la región.

3. Sector Metalmecánico en Santander.

El Dr. Fabio González – Gerente de Metallán, indica que el sector metalmecánico trabaja desde hace varios años por su integración y fortalecimiento, no sólo para su propio beneficio, sino en pro del desarrollo de la región. Esta historia de integración del sector inició en el año 2010, y se ha fortalecido de manera que el mismo se ha enfocado en lograr la productividad e internacionalización del departamento, uno de los pilares del Plan Regional de Competitividad de Santander 2018-2032.

Para seguir, expone los motivos por los que se quiere conformar el cluster metalmecánico de Santander, iniciativa en la que se viene trabajando desde el año 2010, y con la que se pretende conseguir la integración, productividad e internacionalización del sector, a través de la articulación universidad-empresa-estado. De igual forma indica que el sector cuenta con unas condiciones de entorno favorables que le otorgan posibilidades para realizar alianzas, fusiones y emprendimientos, atraer inversión local y extranjera, promover la internacionalización e I+D+i.

Continuando con su presentación, el Dr. González enuncia las capacidades que ofrece el sector metalmecánico a los demás sectores, las cuales se agrupan en tres líneas: gestión de productos, de procesos, y de activos. Finalmente menciona los factores que permitirán la competitividad del sector como son la ingeniería integrada, la integración regional, y el fortalecimiento de encadenamientos productivos.

4. INAL - Un llamado a la integración.

El Dr. Ángel Acuña – Gerente de INAL, inicia su exposición compartiendo a los asistentes que la empresa que representa lleva 34 años en el mercado, se ha integrado y presta sus servicios a sectores como agroindustria, Oil & Gas y palma, y hoy en día vende sus productos en países como Colombia, México, Guatemala y Ecuador, siendo los clientes nacionales más representativos Ecopetrol, Terpel, Agroince y Palmas del Cesar. Así mismo presenta el equipo humano de la organización, los productos que fabrica, su ecosistema de innovación, y los proyectos de cofinanciación en los que ha participado.

A continuación, presenta los programas de fortalecimiento de capacidades y productividad de los que se ha beneficiado la empresa, las cuatro patentes de invención que ha desarrollado, y los reconocimientos y premios que ha obtenido gracias a su dinámica innovadora. INAL ha desarrollado otros negocios, como abonos orgánicos y fertilizantes a partir de residuos de palma africana, los cuales están patentados y certificados internacionalmente; también desarrollaron la tecnología Avatar, la cual permite tener una optimización en el uso del agua, la biomasa y una disminución de pérdidas, la cual está patentada en América y Asia.

Posteriormente presenta un video de un proceso de esterilización convencional, y cómo la empresa desarrolló una tecnología que permite realizar la esterilización de forma dinámica, logrando así un proceso más eficiente y amigable con el medio ambiente. La estrategia sectorial se basa en tres factores: enfoque, ventaja competitiva sostenible, y posición estratégica. Algunas de las ventajas competitivas de la tecnología Avatar, son el conocimiento técnico, la sostenibilidad ambiental, y la tecnología diferenciada y patentada, entre otras. Para finalizar hace un llamado a la integración del sector con el propósito de fortalecerlo y volverlo más competitivo, no sólo a nivel nacional, sino internacional.

5. Presentación ESSI.

El Dr. Rafael Briñez – Director de Expansión de ESSI, inicia su presentación compartiendo una reseña histórica de la empresa, con los aspectos más destacados a lo largo de los 23 años que lleva en el mercado, enfocándose en cómo ha logrado su internacionalización y globalización, resaltando que en el 2018 logró ser reconocida como la primera empresa en América en soluciones de empaque flexible UHT.

Seguidamente presenta los aliados que tiene la empresa, haciendo énfasis en que ESSI está en constante búsqueda de sinergias porque cree que el trabajo en equipo es un factor determinante para el logro de los objetivos. La globalización de la empresa está basada en la estrategia MPPST: mejor precio, mejor producto, mejor soporte técnico y mejor talento humano. Así mismo socializa los equipos que la organización fabrica y los países en los que vende sus productos.

Para continuar señala que ESSI es una de las 3 grandes compañías del sector lácteo del mundo, y que la meta para el año 2025 es ser la primera empresa en equipos vendidos y puestos a nivel mundial. Finalmente expone los países en los que ESSI hace presencia y los clientes con los que cuenta, resaltando que el último país en el que inició operaciones la compañía fue India, gracias a un proyecto de grado realizado en la empresa que permitió conocer las condiciones de este mercado.

6. Diseño de elementos de maquina con materiales compuestos: Estudio realizado para un eje de transmisión de potencia.

El Dr. Heller Sánchez – Director de Investigaciones de la Facultad de Ingenierías Fisicomecánicas de la Universidad Industrial de Santander -UIS, inicia su intervención destacando que los materiales compuestos sobrepasan las propiedades de los materiales metálicos, y enumerando las razones por la que son importantes, entre las que se encuentran el buen comportamiento a fatiga, la reducción de peso, y las altas prestaciones mecánicas.

El Dr. Sánchez enseña las aplicaciones que tienen los materiales compuestos, en industrias como la aviación y los deportes. De igual forma menciona cuáles son las dificultades para su uso, y cómo ha sido el proceso que ha desarrollado la Universidad para realizar el proyecto de diseño y fabricación de un prototipo de eje de transmisión de potencia a escala. Finalmente indica cuáles han sido los resultados de esta iniciativa.

7. Proposiciones y varios.

- El Dr. Augusto Martínez manifiesta que las presentaciones realizadas en esta sesión fueron muy buenas e ilustrativas, pero le surge la duda en cuanto al proceso que han desarrollado las empresas expositoras para llegar a mercados internacionales, y cuáles han sido los mecanismos que más les han funcionado, ya que según lo indica, se debe aprender de los casos exitosos debido a las bajas cifras en exportaciones que presenta Santander. Por lo anterior propone realizar una reunión de las empresas del sector metalmeccánico que están exportando con éxito, para que analicen sus preguntas, saquen conclusiones, y las compartan con el resto del sector y los demás sectores económicos.
- El Dr. Fabio González hace un llamado para el que el sector público se una a la dinámica del CUEES y a los demás espacios que se desarrollan en beneficio de la región, así como la necesidad de crear la secretaría de desarrollo económico regional y local para que exista un interlocutor permanente que no dependa del gobierno de turno, y de esta forma haya un trabajo continuo que pueda aportar al desarrollo industrial de la región.
- El Dr. Eduardo Niño señala que es de gran importancia trabajar por la integración y articulación universidad – empresa - estado en beneficio de la región. De igual forma manifiesta que hay una gran capacidad metalmeccánica, pero la informalidad del sector y la falta de oportunidades para emprendedores no permiten su total desarrollo, por lo que invita a las empresas con visión internacional y alta tecnología, a darles participación a los informales y emprendedores para reducir esta problemática, y hacer de Santander una fortaleza metalmeccánica.

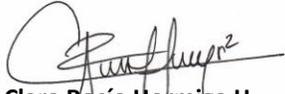
- El Dr. Juan Hernando Puyana menciona que desde el Consejo Directivo del CUEES se está planeando invitar a todos los candidatos a Gobernación y Alcaldía de Bucaramanga a la próxima sesión del Comité, para socializar con ellos la dinámica y lo que se trabaja desde este espacio, la importancia de la articulación UEE, y el tema de CTel.
- El Dr. Javier Ardila – Profesional de la Secretaría TIC Departamental, resalta una vez más las grandes capacidades y oportunidades que tiene el sector metalmecánico de Santander, así como la importancia de la articulación UEE. También hace referencia a la convocatoria de Colciencias que en este momento se encuentra abierta para financiar proyectos de innovación con recursos del fondo de CTel del Sistema General de Regalías, por lo que invita a los actores que son reconocidos por el SNCTel a que presenten sus propuestas a través de la unión universidad – empresa. Finalmente manifiesta que el 9 de septiembre Colciencias abrirá tres convocatorias, una de las cuales será para investigación y desarrollo, por lo que nuevamente invita a las empresas y universidades a aliarse y presentar sus proyectos.
- El Dr. Ángel Acuña, respondiendo a la pregunta realizada por el Dr. Augusto Martínez, señala que la clave para internacionalizar las empresas está en pensar en las necesidades de los demás, en la integración de capacidades para dar respuestas desde la región al mundo.

Siendo las 9:35 a.m. el Dr. Juan Hernando Puyana da por terminada la reunión agradeciendo a los asistentes su compañía y recordando que la próxima sesión de llevará a cabo el día 27 de septiembre de 2019.

En constancia firman,



Juan Hernando Puyana V.
Responsable de la Reunión



Clara Rocío Hormiga H.
Secretaria de la Reunión